

Primer Relevamiento industrial 2025

Datos tomados en febrero

Josefina Schapira

"Se observa una mejora en la organización industrial y administrativa, impulsada por una mayor estabilidad macroeconómica. Como resultado el principal desafío se ha trasladado hacia la caída continua y generalizada en la rentabilidad, debido en parte al fuerte aumento de los costos y a la contracción de la demanda local. Como resultado, ha sido necesario reducir tanto la producción como los niveles de stock. A pesar de las adversidades, el sector industrial cordobés ha demostrado, a lo largo de los años, una notable capacidad de adaptabilidad, una habilidad que será crucial para enfrentar, con optimismo, los nuevos obstáculos que plantea el escenario nacional."



Te lo resumo así...

Rentabilidad

48%

de las industrias perdieron rentabilidad en lo que va del año

Futuro optimista

71%

mantienen el optimismo para el año 2025 en todos los indicadores

Demanda interna

41%

vio contraerse la demanda del mercado nacional en el último trimestre.

Producción

41%

disminuyó su nivel de producción respecto al último trimestre, mientras que sólo un 22% lo incrementó, y un 37% lo mantuvo.

Inversiones

53%

mantuvo su nivel de inversiones en lo que va del año, mientras que el 24% lo incrementó, y un 23% lo disminuyó.

Empleo

68%

de las empresas mantuvieron estable su nómina de empleados en el último trimestre.

Si tenés **5 minutos**

Estado de la actividad industrial en Córdoba

Enero 2025

El arranque de 2025 encontró a la industria cordobesa en un contexto desafiante. Una amplia mayoría de las empresas reportó una caída en la producción, la demanda interna y la liquidación de stock en comparación con el último trimestre de 2024. Estos indicadores reflejan un arrastre de la contracción económica del año anterior, sumado a la cautela del consumidor y la desaceleración del consumo.

Por otro lado, la inversión y la cartera de mercado externo mostraron un comportamiento dispar: mientras algunos sectores experimentaron crecimiento, otros registraron caídas.

Sin embargo, al analizar la cadena de pagos, se observa una mejoría en comparación con períodos anteriores. La mayoría de las industrias logró cumplir en su totalidad con los pagos de salarios y a proveedores. Los compromisos financieros también mostraron un panorama positivo. En contraste, las tarifas públicas e impuestos presentan un escenario más rezagado.

Expectativas positivas en un escenario aún frágil

En la comparación anual, la mayoría de las industrias percibe una mejora macroeconómica y un repunte en la producción. Sin embargo, el retroceso en el último trimestre sugiere un freno estacional que modera el avance.

A nivel local, la recuperación sigue siendo parcial: los márgenes de rentabilidad continúan debilitados y las mejoras aún no se traducen en un despegue sólido. Pese a esto, el optimismo predomina. Un 72% de las empresas confía en que el crecimiento se consolidará en los próximos meses, apostando a una recuperación sostenida.

Desafíos de costos y una apuesta a la inversión

La caída de la demanda y el aumento de los costos han sido los principales obstáculos para el desarrollo, especialmente en lo referido al costo salarial y al precio de la materia prima nacional. Esto mismo se encuentra correlacionado con la tendencia bajista sobre la tasa de rentabilidad general, siendo necesaria la adaptabilidad del sector al nuevo marco macroeconómico para afrontar las adversidades.

Sin embargo, si estas barreras logran superarse, el panorama para el sector podría mejorar significativamente. De hecho, el 69% de las empresas considera que este es un buen momento para invertir en productos y procesos.

Si tenés **10 minutos**

Microempresas en crisis: menos demanda, menos inversión y más riesgos

El arranque de 2025 ha sido especialmente desafiante para las microempresas, con una fuerte caída en la demanda, la producción y el stock de insumos. A esto se suman serias dificultades para afrontar salarios y compromisos financieros, con niveles elevados de morosidad en tarifas, impuestos y pagos a proveedores.

La situación ha llevado a muchas firmas a reducir turnos y personal, mientras que la inversión muestra un retroceso marcado, con más empresas recortando que expandiendo su capacidad.

Aun así, la mirada interanual es más estable: algunas compañías han logrado sostenerse o crecer, y las expectativas del sector siguen siendo positivas, apostando a una pronta recuperación.

Pequeñas empresas - Un 2025 con desafíos y optimismo

Las pequeñas industrias han transitado un inicio de año menos hostil que las microempresas, logrando sostener su nivel de inversión a pesar de la caída en producción y la retracción en la cartera de clientes locales.

En términos financieros, muestran mayor solvencia, aunque persisten dificultades para afrontar pagos completos de tarifas e impuestos. Si bien el riesgo de concurso preventivo es bajo, un 4% de las firmas podría enfrentarlo.

A nivel interanual, la mayoría de las empresas reconoce mejoras en distintos indicadores, salvo en rentabilidad. Esto ha impulsado con fuerza la inversión, con foco en innovación y adquisición de maquinaria para optimizar productos y procesos, apostando a un 2025 de recuperación sostenida.

Medianas empresas T1 - Inversión en alza, rentabilidad en retroceso

El año comenzó con desafíos para las medianas empresas, marcadas por una caída en producción y demanda local. No obstante, lograron sostener un dinamismo inversor, con más compañías aumentando su inversión que reduciéndola.

Los compromisos con empleados y proveedores fueron menos problemáticos, aunque el pago total de impuestos sigue siendo un desafío.

En la comparación interanual, el panorama es más alentador, pero la rentabilidad sigue en retroceso, afectada por el aumento de costos salariales y el encarecimiento de insumos.

Pese a estos obstáculos, el sector se muestra optimista, apostando a un 2025 con mayor producción y recuperación de márgenes.

Medianas empresas T2 - Crecimiento inicial con menor rentabilidad

Las medianas empresas arrancaron el año con un desempeño sólido, logrando aumentar producción e inversiones y sostener un stock estable. Además, casi la mitad de las firmas amplió su cartera de clientes locales.

A pesar de este dinamismo, la rentabilidad interanual se ha deteriorado para el 60% del sector. No obstante, las expectativas siguen en alza, con un fuerte impulso a la inversión en bienes de uso, maquinaria y tecnología.

La cadena de pagos muestra estabilidad, con solo un 13% de empresas con dificultades para cumplir con proveedores. Actualmente, el 26% opera a niveles óptimos y, si se logra aliviar el impacto de los altos costos de insumos, esta cifra podría llegar al 40% en los próximos meses.

Grandes empresas - Rentabilidad costosa

Las grandes empresas muestran un aumento en inversión y stock, aunque con una caída en producción y demanda tanto local como nacional. Las dificultades financieras persisten, con un 22% de las firmas realizando pagos parciales a proveedores y en compromisos financieros.

A nivel interanual, la rentabilidad presenta una tendencia más favorable: el 44% de las empresas reporta mejoras, frente a un 33% con retrocesos.

De cara a 2025, el sector mantiene una visión altamente optimista. Un 67% proyecta alcanzar niveles óptimos de producción, impulsando inversiones en innovación, maquinaria y equipos para enfrentar costos logísticos, salariales y de insumos.

Si tenés **20 minutos**

Nivel de actividad

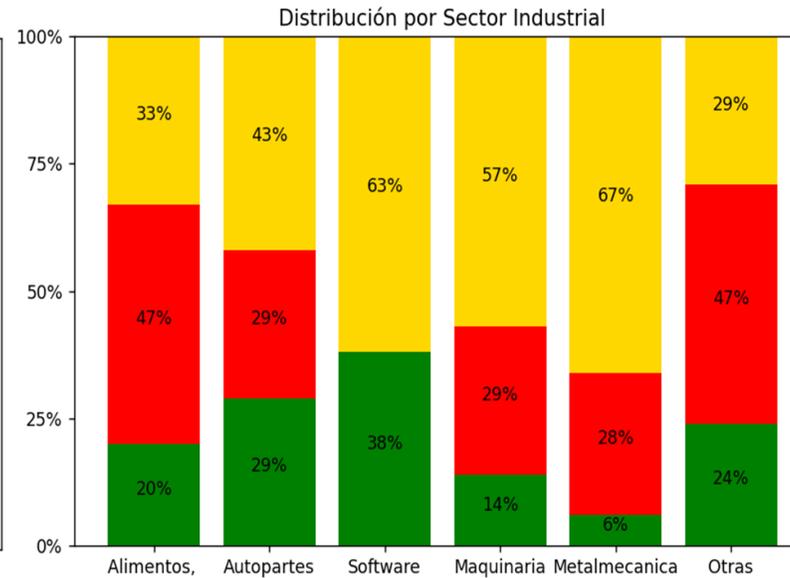
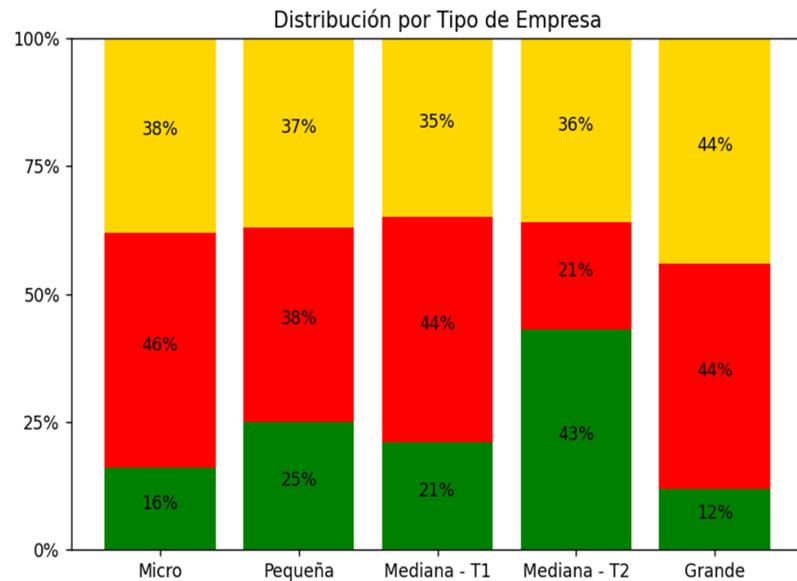


Evolución de producción en el último mes

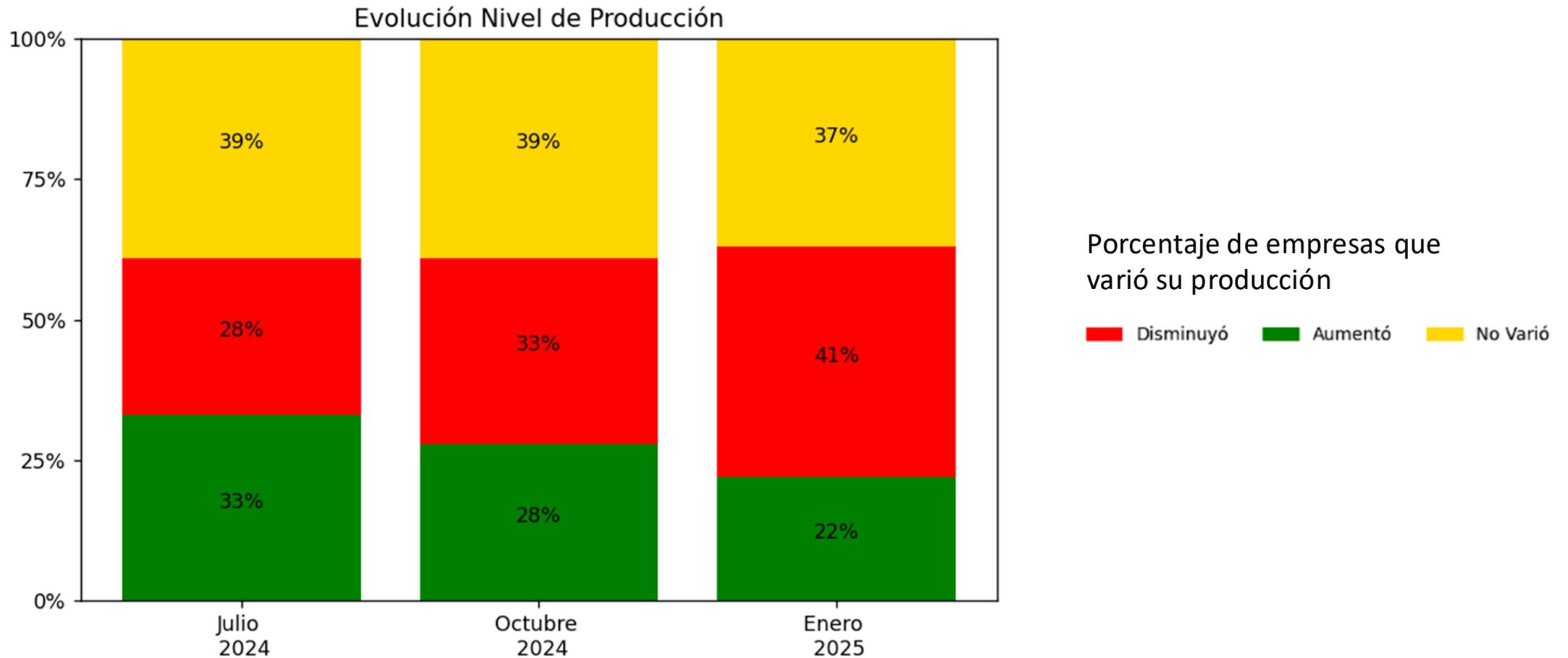
Nivel General



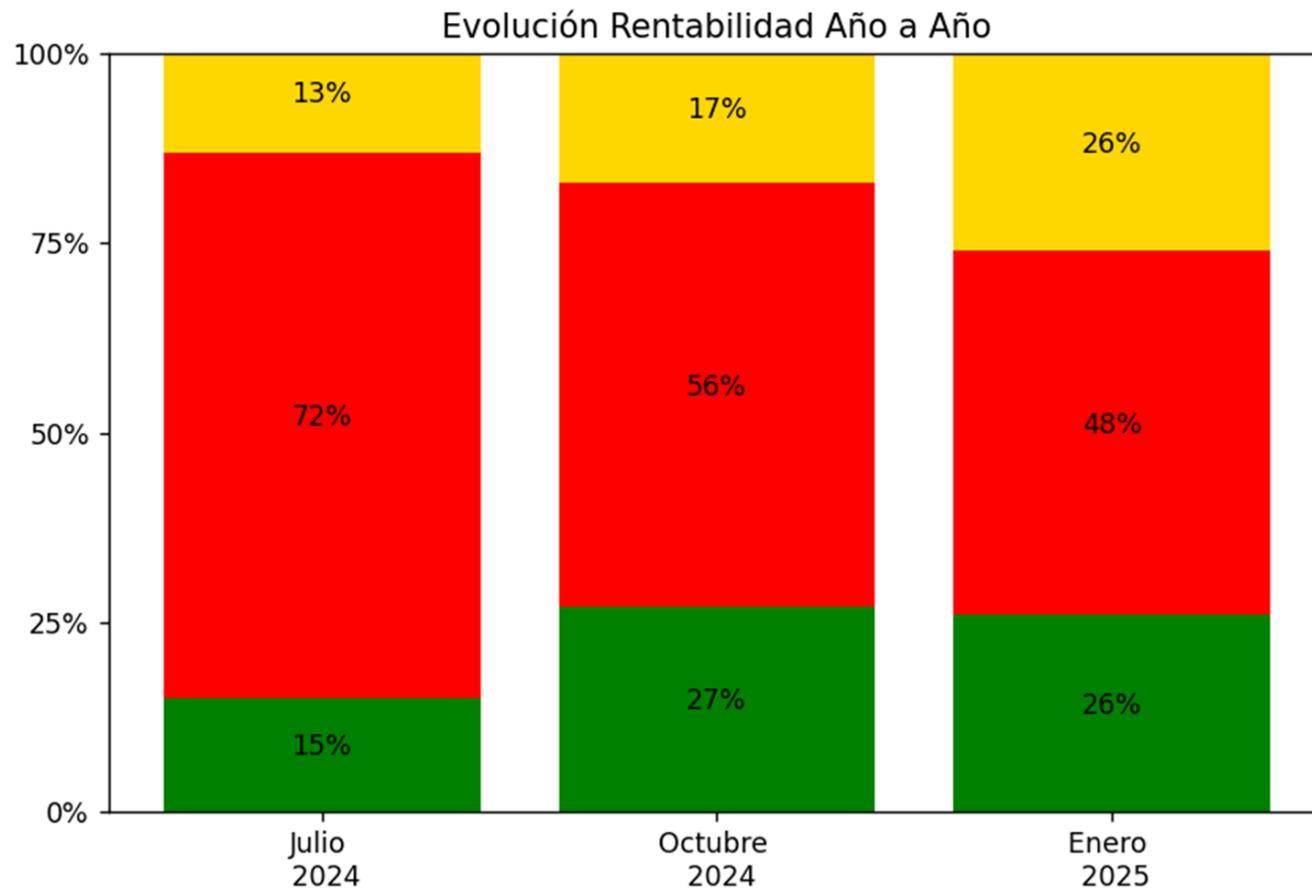
■ Disminuyó
 ■ Aumentó
 ■ No Varió



Evolución de producción en el último mes



Evolución de rentabilidad anual



Porcentaje de empresas que varió rentabilidad en relación al año previo

■ Disminuyó
 ■ Aumentó
 ■ No Varió

Demanda local



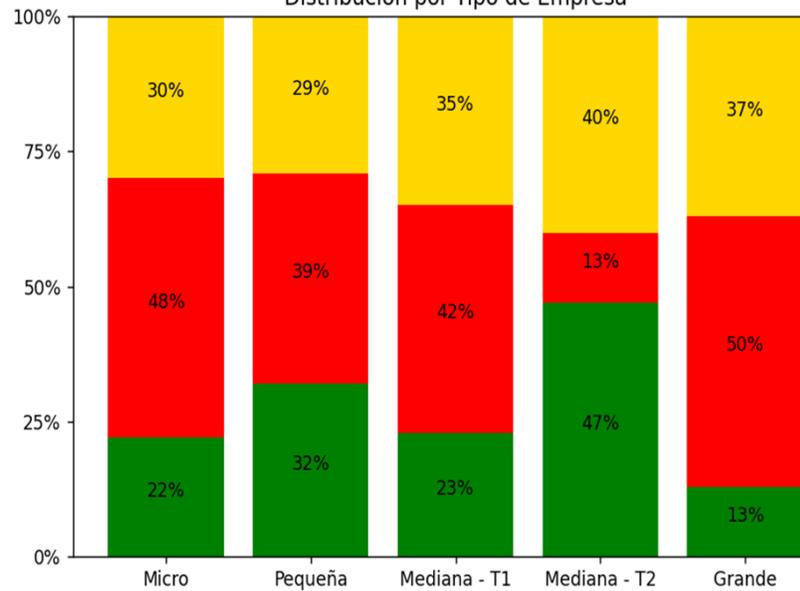
Evolución de demanda en el último mes

Nivel General

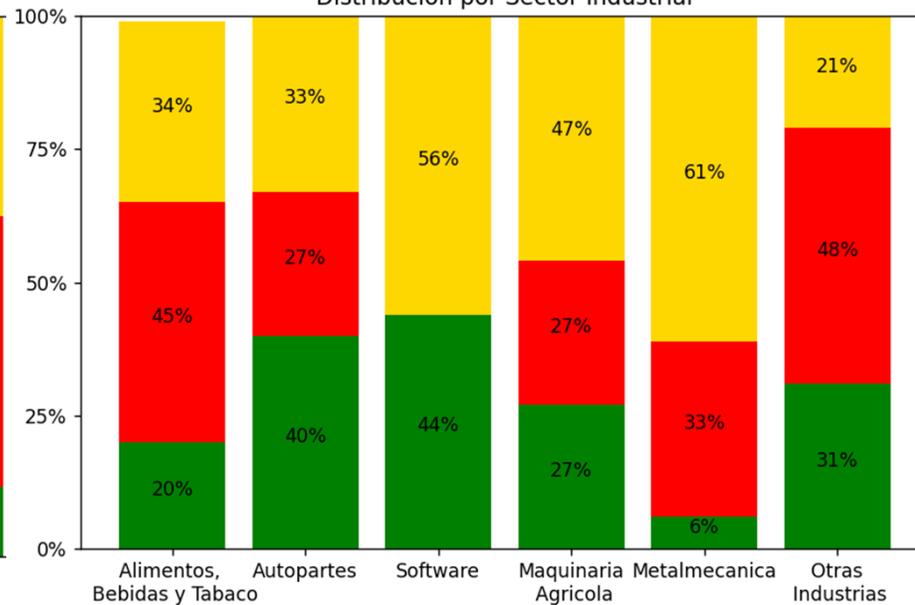


■ Disminuyó
 ■ Aumentó
 ■ No Varió

Distribución por Tipo de Empresa



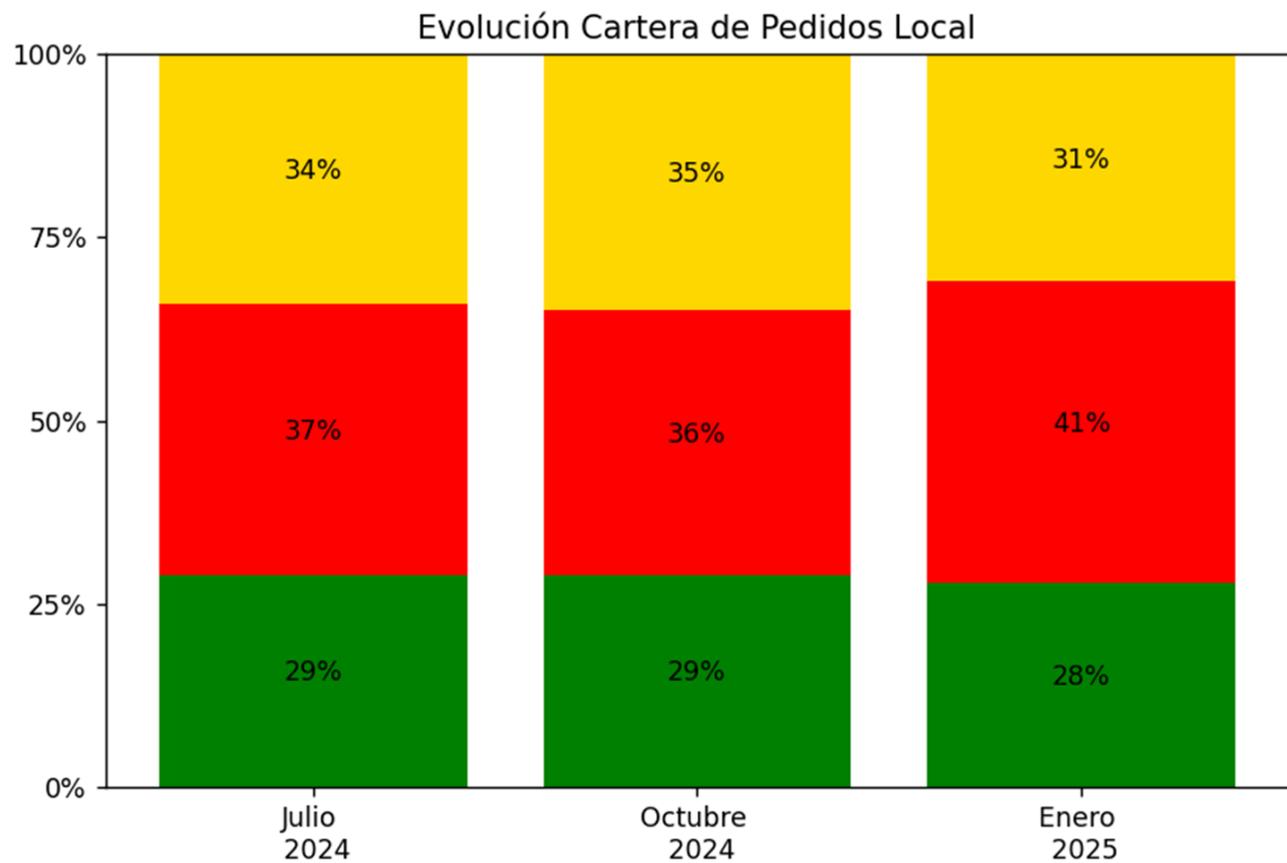
Distribución por Sector Industrial



Evolución de demanda en el último mes

Porcentaje de empresas que varió su cartera de pedidos locales.

Disminuyó Aumentó No Varió



Inversión



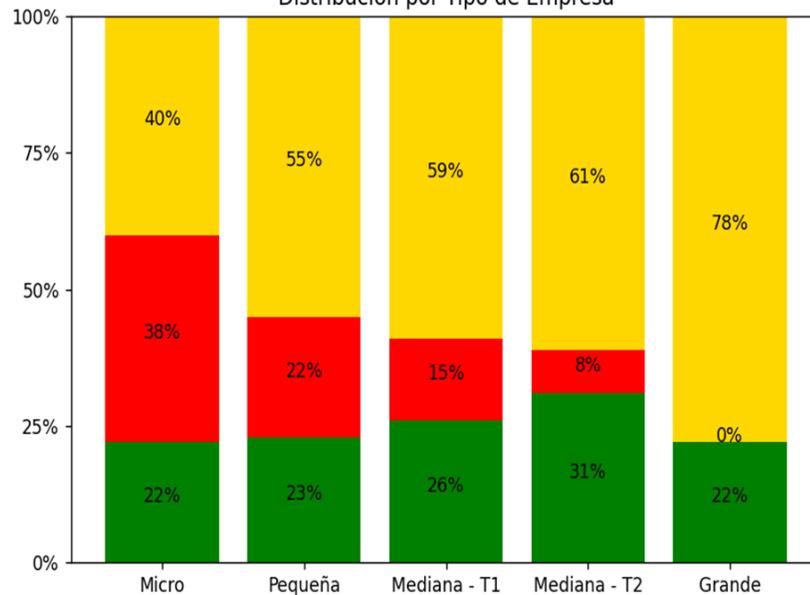
Evolución de demanda en el último mes

Nivel General

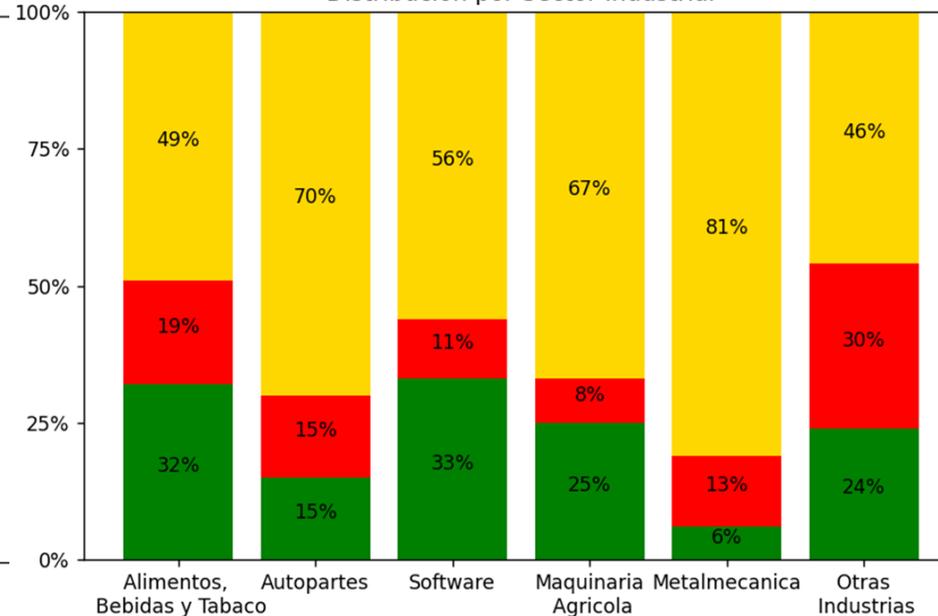


■ Disminuyó
 ■ Aumentó
 ■ No Varió

Distribución por Tipo de Empresa



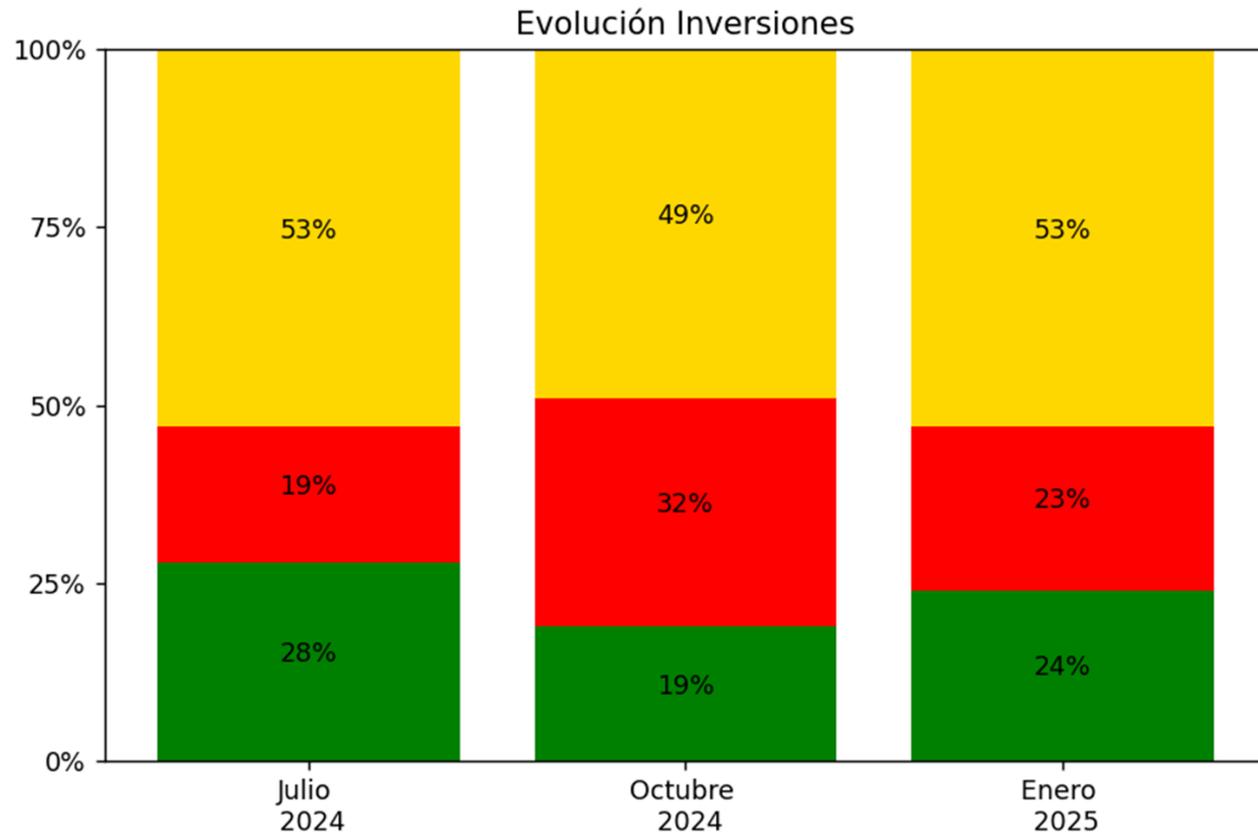
Distribución por Sector Industrial



Evolución de demanda en el último mes

Porcentaje de empresas que
variaron sus inversiones

Disminuyó Aumentó No Varió

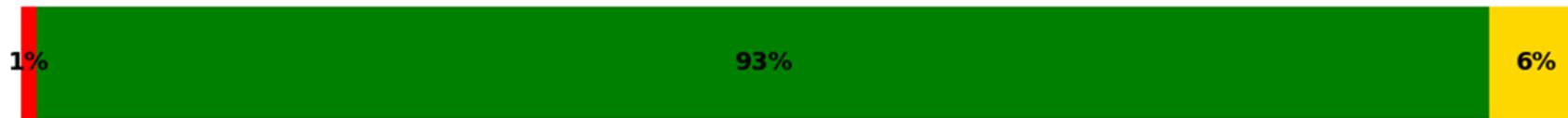




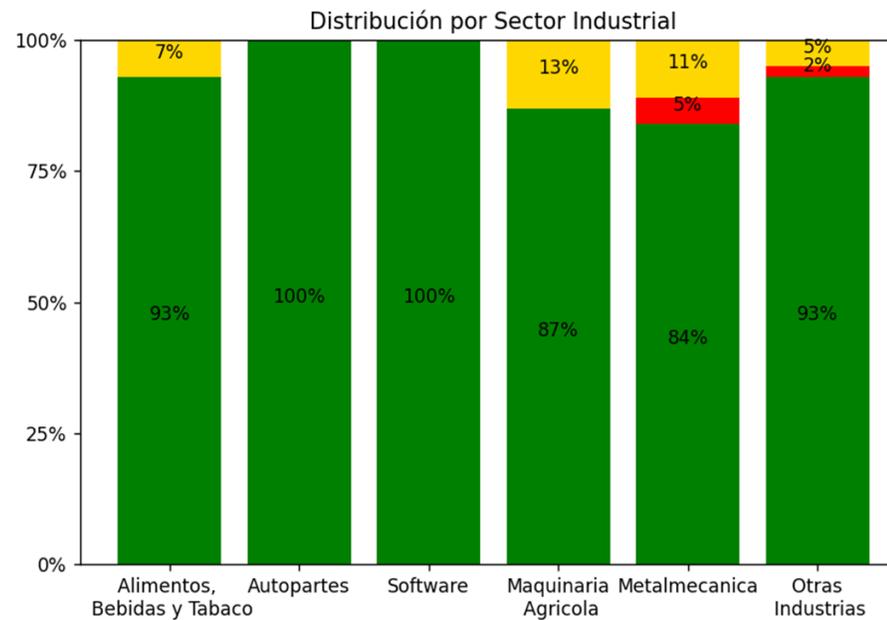
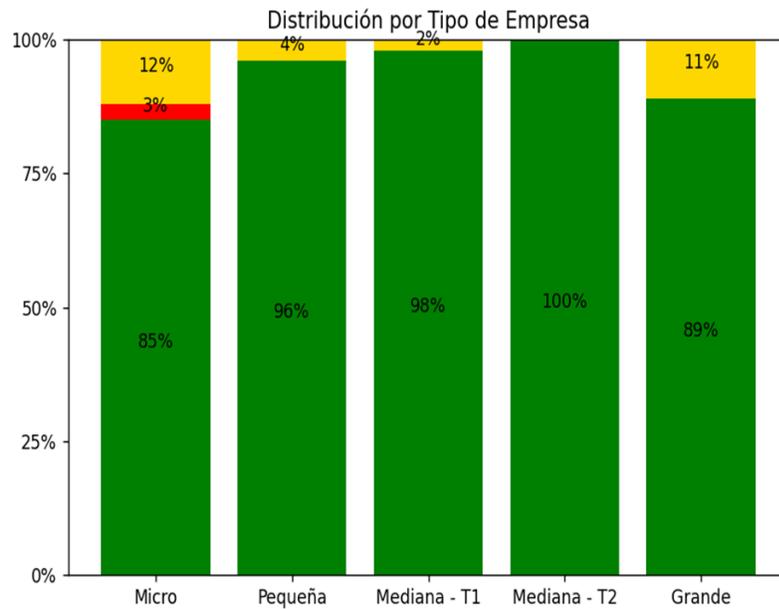
Obligaciones mensuales

Pago de salarios

Nivel General



■ No
 ■ Sí, en su totalidad
 ■ Si, pero solo parcialmente



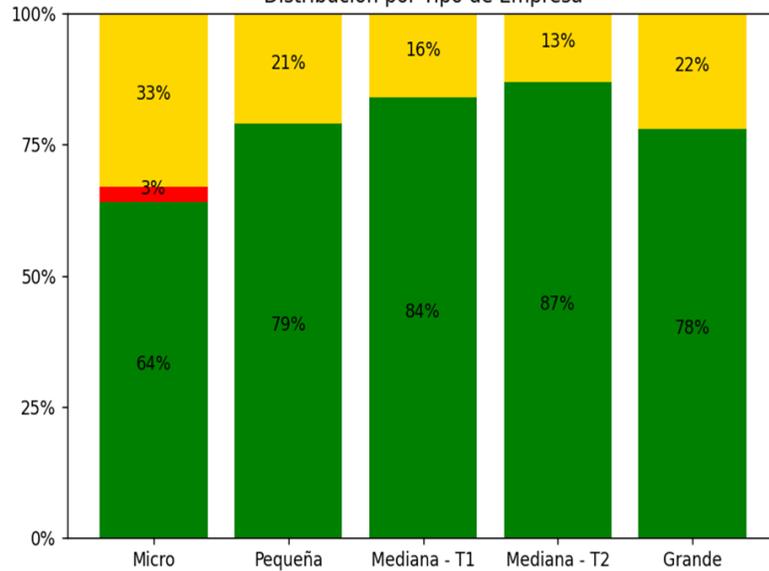
Pago a proveedores

Nivel General

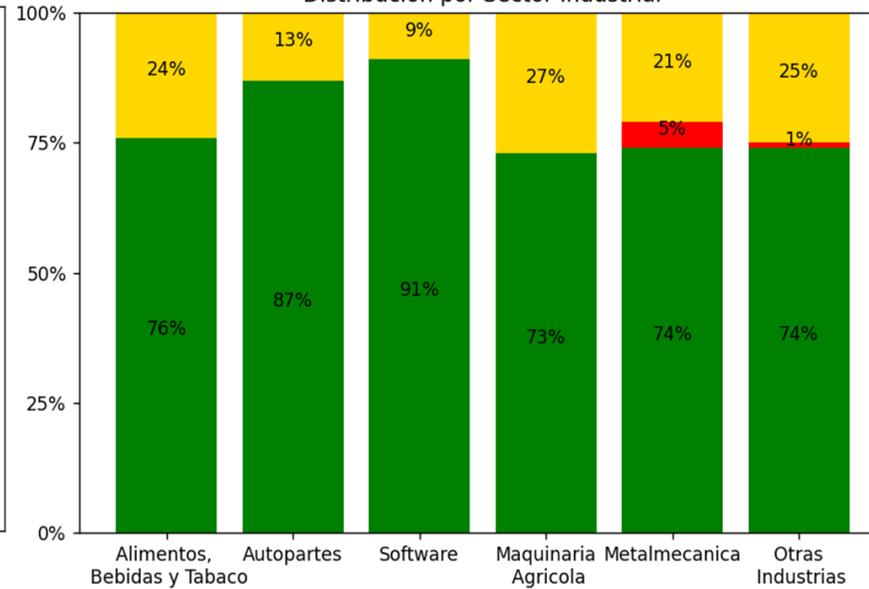


■ No
 ■ Sí, en su totalidad
 ■ Si, pero solo parcialmente

Distribución por Tipo de Empresa



Distribución por Sector Industrial



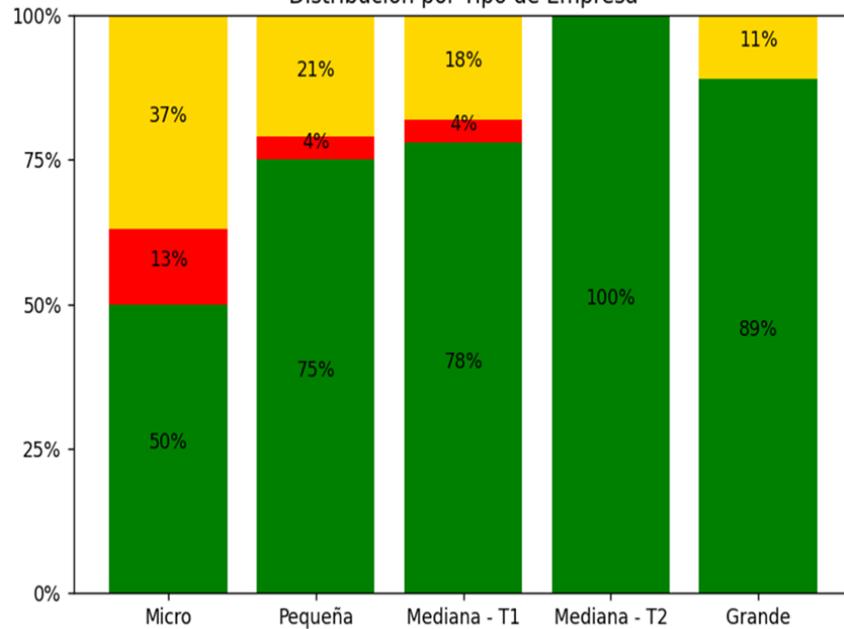
Pago de impuestos

Nivel General

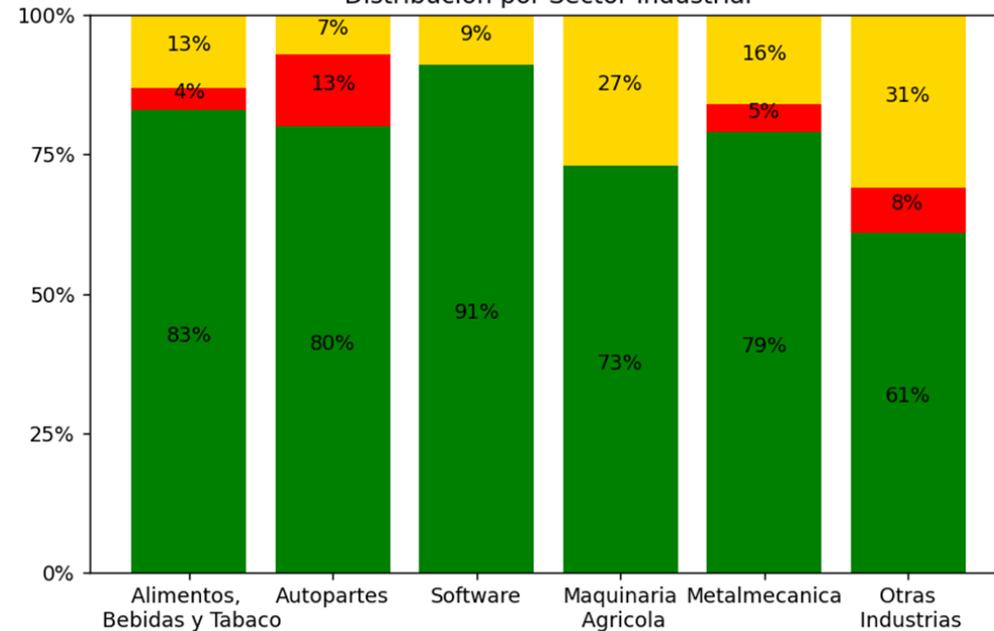


■ No
 ■ Sí, en su totalidad
 ■ Si, pero solo parcialmente

Distribución por Tipo de Empresa

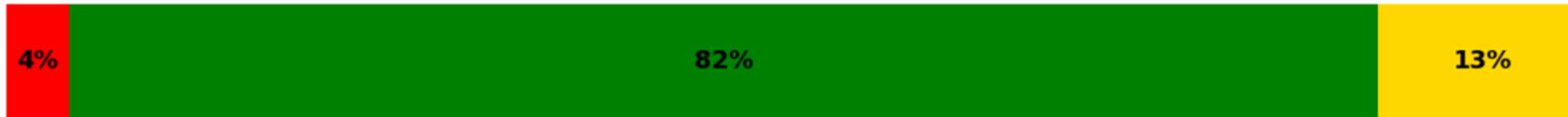


Distribución por Sector Industrial

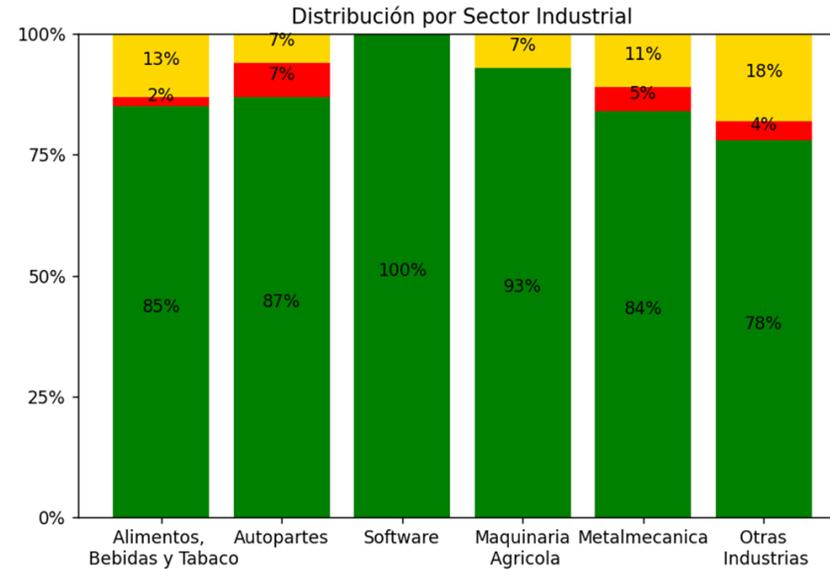
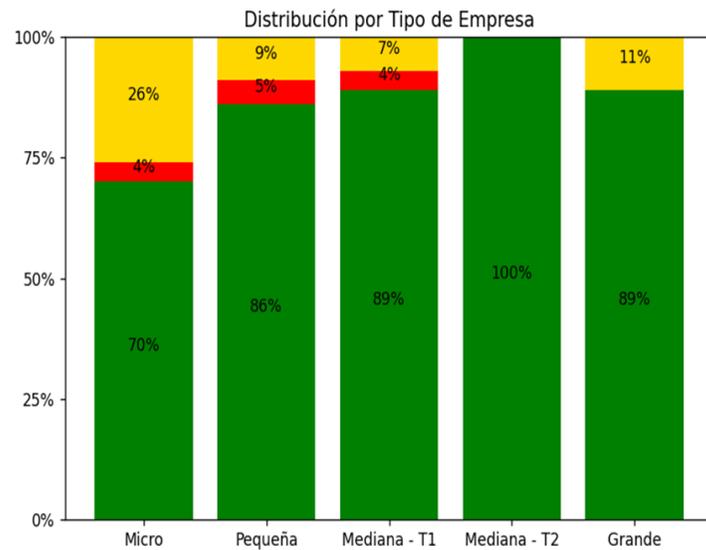


Pago de tarifas de servicios públicos

Nivel General

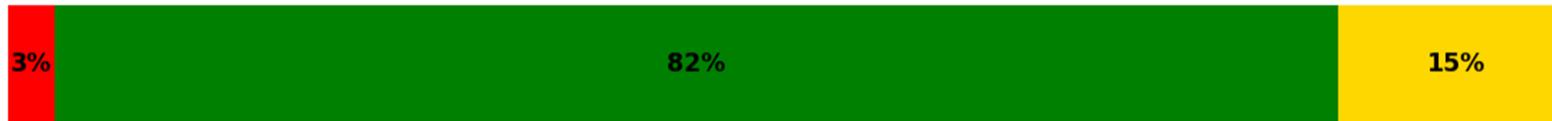


■ No
 ■ Sí, en su totalidad
 ■ Si, pero solo parcialmente



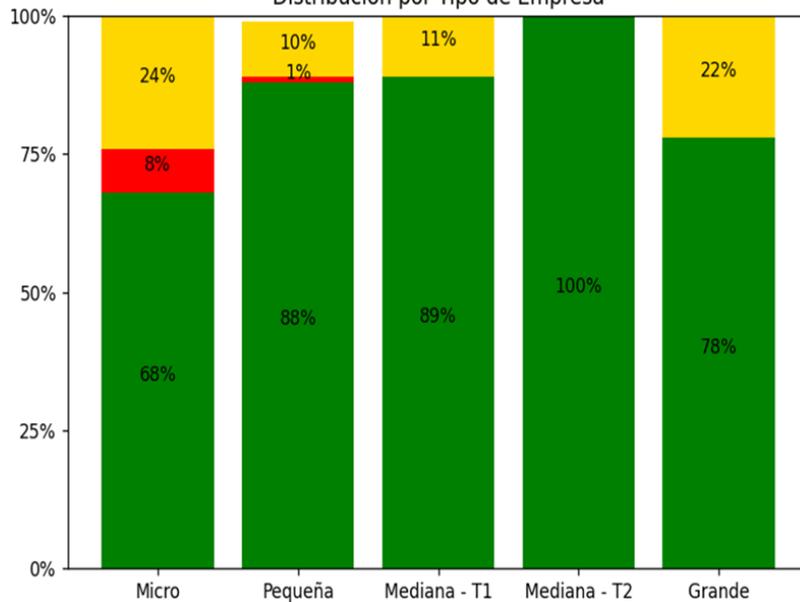
Pago de compromisos financieros

Nivel General

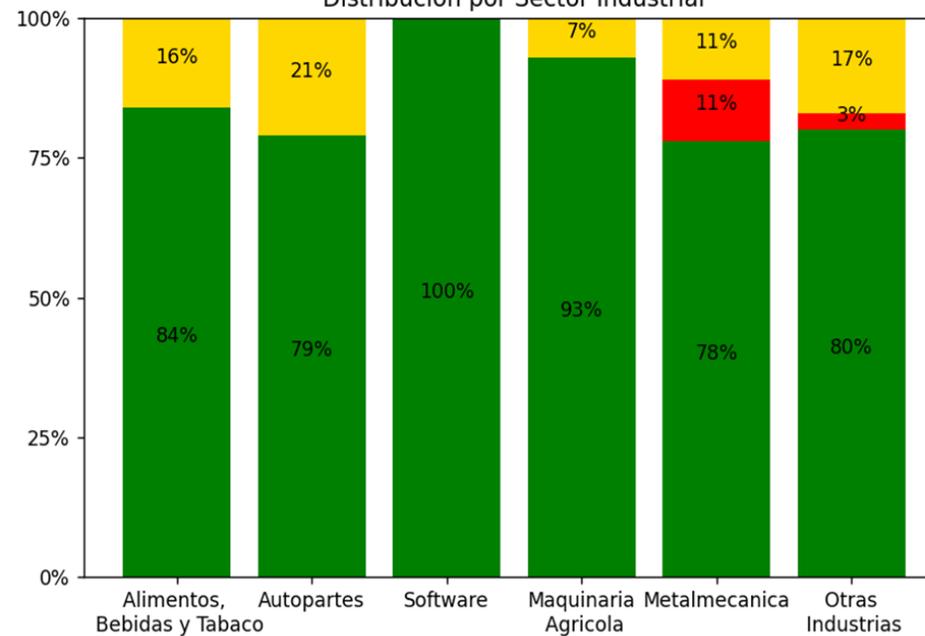


■ No
 ■ Sí, en su totalidad
 ■ Si, pero solo parcialmente

Distribución por Tipo de Empresa



Distribución por Sector Industrial



 iUIC |  perspectivas
sociales